宮城舞台技術者協会 令和５年度 第３回理事会　議事録

日時	2023 年　8 月　22 日　16 時　30 分 ～　17 時　20 分	場所	仙台サンプラザホテル サンパステル内
議題	・インボイスアンケートについて報告（資料参照） ・次回サロンの開催内容について		

出席者	岸浪行雄	橋本徳郎	田嶋克彦	菊地孝
	関紀子	山品晃彦		
	伊藤幸夫（事務局長）	斎藤環江（事務局）		
				理事、事務局 ８名

決定事項

●１０月サロンについて

多くの現場が重なっており、集まるのは難しいと思われるため、開催中止とする。

●１２月サロンについて

東北共立様主催でテールゲートリフター特別教育を開催予定とする。

開催日等は、決まり次第、お知らせする。

議事内容

■インボイスアンケートについて

皆様からご回答いただいたアンケートをまとめました。

回答率は５７％。約６割の会員の皆様にご回答いただきました。

■１０月サロンの開催内容について

10月は、現状として、各社大変忙しい状況となっており、開催は難しいと判断される。

よって、理事会並びにサロンの開催は中止とする。

■１２月サロンの開催内容について

先日の協会メールにてもお知らせしたが、トラックでのテールゲートリフターによる荷役作業を安全に行うため、

厚生労働省において、労働安全衛生規則の一部を改正する省令が、2023年3月28日(火)に公布され、2023年10月１日に施行される。

その中でも、テールゲートリフター特別教育の義務化（2024年2月１日から）が重要となる。

現在、全国各地で、インストラクターの養成を行っていますが、東北共立様でも、インストラクター養成講座に参加されており、

12月頃には、講習会の開催を行えるのではないかとのこと。

必要な方に講習を受けていただきたいと思うので、12月のサロンで、講習会を開催したいと思う。

詳細は、追って、お知らせします。

議事内容	■その他 ・金属回収事業について 11月ごろには、回収を始めたいと思います。事務局長を中心として回収を行う。 ・学生向け説明会等について 協会として、現在どのような体制がとれるか。 → 以前聞いた話だと、２月か５月頃に、生徒向けの求人や説明会があると嬉しい。（学校の意見） →求人情報が学校に届かないので、どのような会社があるかわからない。（生徒の意見） 結果、協会のHPにて、求人情報を掲載する。詳細までは掲載せずに、連絡先、リンク等でお知らせのみ行う。 状況を見て、QRコード等も考えていく。

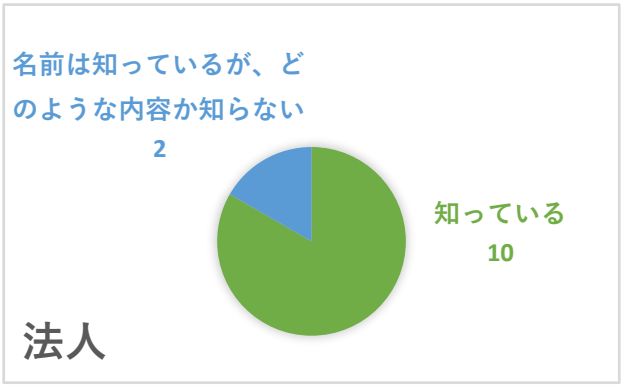
インボイス制度に関するアンケートまとめ

2023年8月
宮城舞台技術者協会

お忙しい中、全40社のうち、法人12社、個人11社、計23社から回答をいただきました。
ご協力ありがとうございました。（回答率 57.5%）
アンケート結果は、次の通りになります。

1. あなたは、法人事業主ですか？　個人事業主ですか？
   ①法人事業主　12/17社（70.5%）　　②個人事業主　11/23社（47.8%）

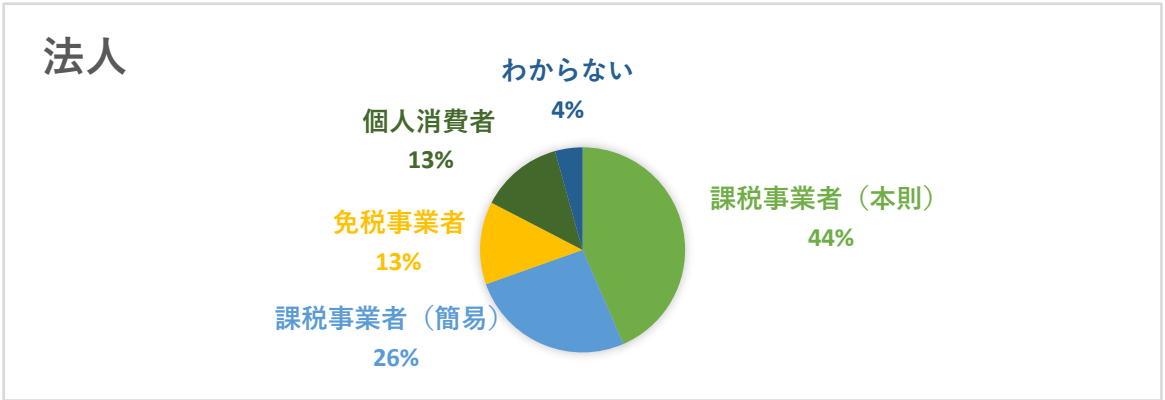
2. あなたは、インボイス制度について知っていますか？

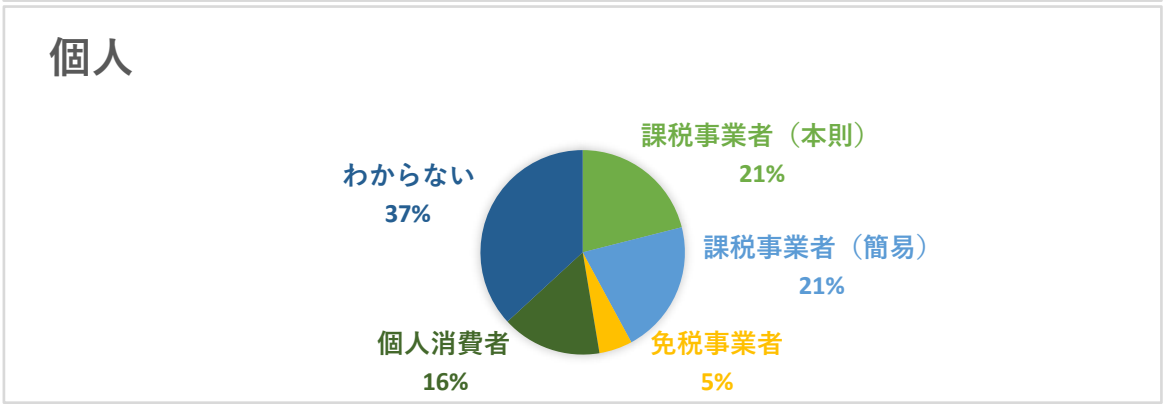




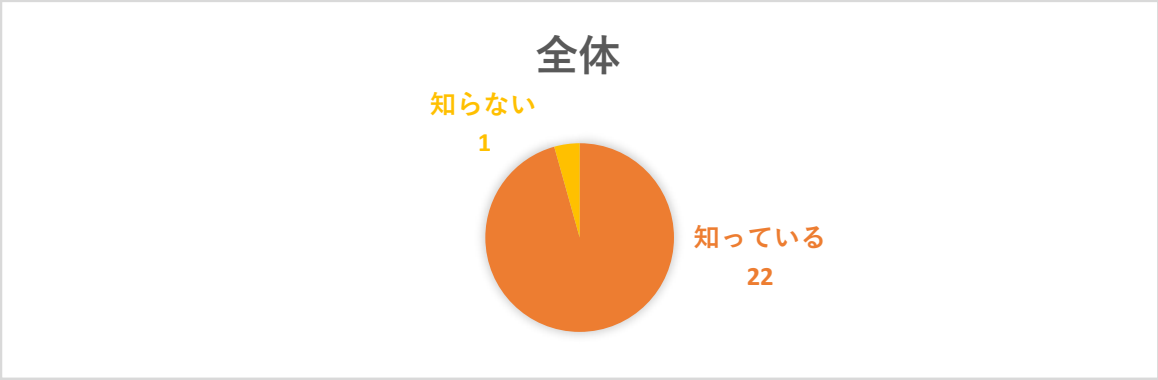
3. あなたは、インボイス制度が2023年10月から導入されることをご存知ですか？
   全員の方がご存じでした。

4. あなたは、主に取引をしている相手が、どのような立場かご存知ですか？

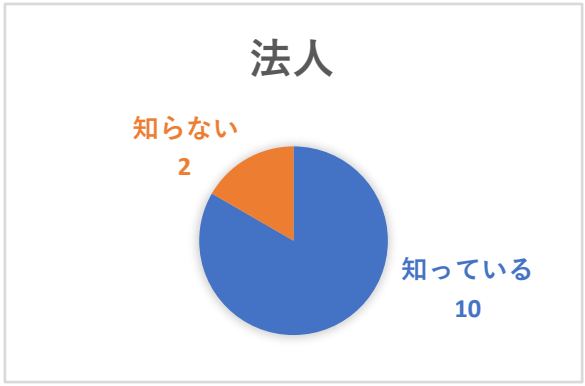


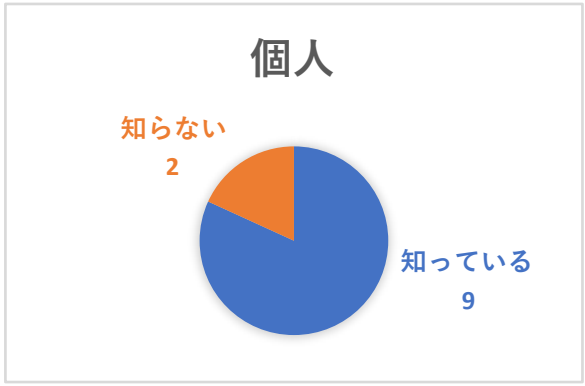


5. あなたは、主に取引をしている相手が課税事業者（本則課税）の場合、2023年10月以降、あなたに対して「消費税を納める課税事業者になり、インボイスに対応した請求書を発行するよう」求めてくる可能性があります。このことを知っていますか？

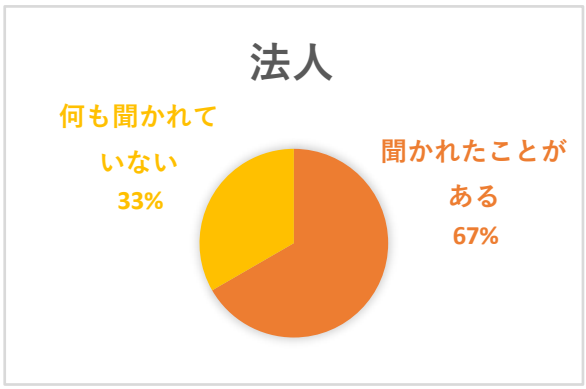


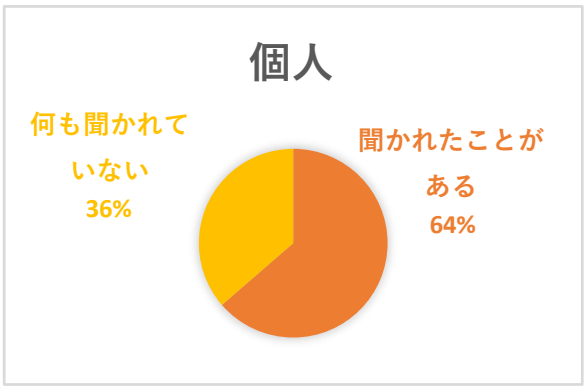
6. あなたは自身が適格請求書発行事業者となり、適格請求書発行事業者として請求書を発行する際、適格請求書等保存方式に対応する必要があります。このことを知っていますか？





7. 2023年のインボイス制度の導入に向け、普段取引をしている相手から、「課税か、免税か」を問うアンケートを受け取ったことや、聞かれたことがありますか？





8. インボイス導入後の、あなたとの取引について、取引先からどのような話が来ていますか？

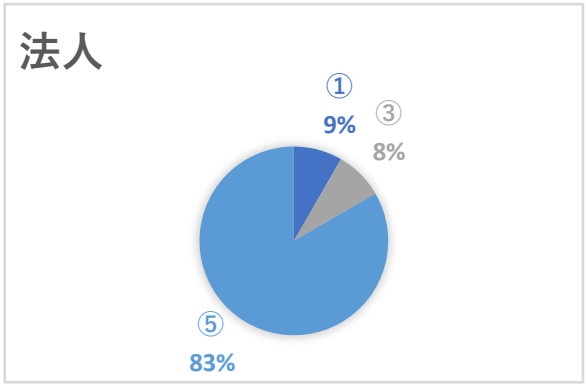
①「課税事業者にならないと今後の取引をしない」と言われた

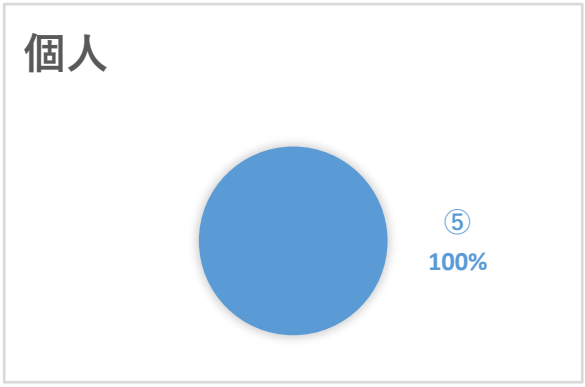
②「課税事業者になってほしい」と言われた

③取引相手が簡易課税事業者なので特に聞かれていない

④取引相手が一般消費者なので、関係ない

⑤特に何も言われていない



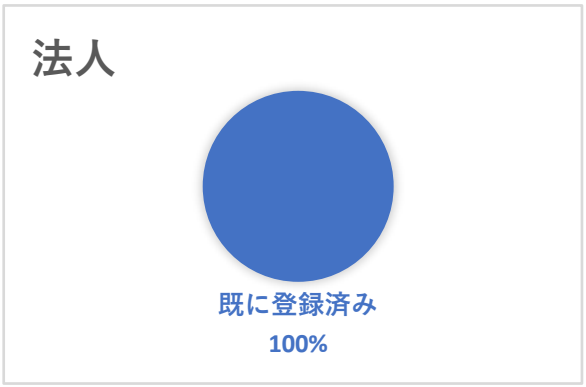


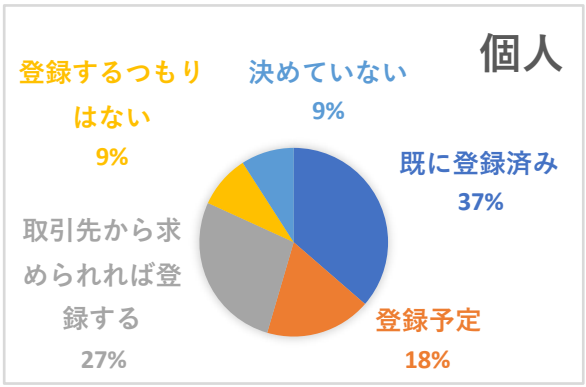
8.1 問８で①と②を選んだ方にお聞きします。

適格請求書の発行事業者登録をしない場合、請負金額が同じであれば、あなたが受け取る金額が内税（税込）となる場合があります。このことについて、取引相手から話はありましたか？



9. あなたは適格請求書の発行事業者登録をしますか？





9.1 上記の番号を選んだ理由をお答えください。

法人：
・取引先相手が登録済みのため
・法人なので登録済み
・行政等や課税事業者との仕事のやりとりもあるので、登録をしました
・取引先に課税事業者もいるので、この先当然登録を求められると思い、登録をしました
・世の流れ

個人：
登録済みの方の理由
・何が正解かわからないため、登録をした
・課税事業者だから登録をした

登録予定の方の理由
・決まったことであれば、、、

取引先から求められれば登録する方の理由
・今後取引ができるように。但し、取引先から「消費税分を減らす」と言われるのであればそれはそれで良いと思っている

登録するつもりはない方の理由
・手間がかかる

決めていない方の理由
・しばらくは様子見というのが、正直なところです。今後必要と思えれば登録も考えます。取引相手が法人のみならず個人も多岐にわたるため、都度確認しながら対応しようと思う。

今後のサロン開催内容案

●菊地さん案

①講演：在仙の著名人…前回話に出ましたが、楽天の関係者、宗さんやベテランのフリーアナウンサーなど

②インボイスを含めこれから多くなるであろう、事務作業の効率アップを考えた
PC スキルアップ講座

③技術者協会という名称通り、各セクションの技術講座（卓の操作、機材の紹介など）…
1 時間程度では終わらないと思いますが…

④安全講習：足場・フルハーネスなど安全に関する特別教育が当たり前となっているが、
予期せずに起きてしまった事故の後始末、実例などを含めた講習など

⑤コロナ禍が終わり、以前の仕事量に戻りつつありますが、働き方改革、平均年齢の上昇などもあいまって今一度ここで健康について考える講座
（医療従事者・行政：保健センター職員など）

●関さん案

①「AED 講習」や「イベント会場等での防犯?」（警察関係や警備会社?）の様な講演や心構えのお話し、AED 関係なら実演等

●石井さん案

①「今更聞けない PC 相談会」 vectorworks など、初歩的な使い方等、得意な方に教えていただきたい。

②予算的に難しいが、著名人の講演会（武田鉄矢さんなど）

●橋本さん案

①伊達武将隊のメンバー(政宗公/伊達成実などメジャー武将)による講演会
テーマはイベント開催の運営に関する疑問や、来場者が楽しめる演出の提案など、
演者側から見たイベント考察

②「住みます芸人」による講演会
上記と同様のテーマ、または地方におけるお笑い業界の裏話的なテーマで今後の地方独自のお笑い業界の未来。